

THOMAS KRONENBERGER

AN DER SCHLEUSE 7 • D - 66806 ENSDORF

0151 / 22 30 52 10

INFO@THOMASKRONENBERGER.DE

Website: www.ThomasKronenberger.de

PERSÖNLICHE INFORMATIONEN

- Nationalität: deutsch
- Alter: 59
- Geburtsort: Saarlouis

BESCHÄFTIGUNGSVERHÄLTNISSE

Seit 01.10.2021 Netzwerk „Neustart Amateurmusik“, Bundesmusikverband Chor & Orchester e.V. gefördert von der Staatsministerin für Bildung und Medien (BKM) Berlin

Referent Öffentlichkeitsarbeit und Lobby

- Beratungsangebote für die Staatskanzleien und das Corona Kabinett in Sachen Hygienekonzepte und Corona Verordnungen für die Amateurmusik in Deutschland
- KulturPolitischeGespräche mit Mitgliedern des Deutschen Bundestages
- Formulierung von Pressemitteilungen und Informationsschreiben für die Presse, Amateurmusikverbände und Basisvereine
- Vorträge über aktuelle Bundesfördermittel und Vereinsinformationen in Kreis- und Landesverbänden der BMCO-Mitgliedsverbände
- Verantwortlich für die Informationen, Beratung und Hilfestellung der Corona Hilfen des Bundes über 40 Millionen €

Seit 01.04.2009 Unternehmensberater und Coach

Ensdorf/Saar

Thomas Kronenberger Consulting, GF, Selbstständig

- Einzelcoachings und Beratung von Führungskräften und Firmeninhaber in strategischen Fragen der Unternehmensführung
- Einzelcoachings „Persönlichkeit stärken“
- Autorisierter Prozessberater des Europäischen Struktur Fonds (ESF) Förderprogramms „UnternehmensWert:Mensch“ und Digitalisierung für KMU's (Ende des Projektes 2023)
- Ablauf- und Prozessoptimierung
- Strategische Ausrichtung von Sparkassen und Volksbanken
- Private Banking Experte (Aufbau und Optimierung von Abteilungen) aus Sicht der Mitarbeiter. Chancengleichheit im Team und Wissenstransfer untereinander)

- Konzeption- und Aufbau von Vermögensmanagement Abteilungen in Sparkassen und Privatbanken
- Konzeption und erfolgreiche Umsetzung der DSGVO Private Banking Strategie (27 Sparkassen mit einem Bilanzvolumen von 2 – 15 Mrd € als Projektleiter erfolgreich am Markt etabliert)
- Vertriebscoach Sparkassen-Finanzkonzept in 10 Sparkassen mit Steigerung der Cross Selling Quote um bis zu 100%
- Akquise Experte - Vertriebsmanagement
- Digitale Ausrichtung im Innen und Außen Verhältnis mit Schwerpunkt Vertriebsstrategie und Kundenorientierung
- Personalmanagement inkl. Aus- und Weiterbildung
- Beratungsschwerpunkte Restrukturierung und Neuausrichtung von KMU's aus Kunden- und Vertriebsicht
- Persönliche Coachings im Rahmen der Angebote des Netzwerks der Musikhochschulen in Deutschland „Work life balance“ Selbstmanagement (Angestellte, Lehrbeauftragte und Professoren)
- Projektleiter musisch-kultureller Projekte des Bundesministeriums für Bildung und Forschung (BMBF) „Kultur macht Stark“ für Jugendliche mit dem Schwerpunkt „Selbstmanagement“ und Stärkung der Persönlichkeit
- Persönliche Begleitung mit herausragenden Veränderungen im beruflichen oder persönlichen Bereich

04.2013 - 03.2016 Hochschule für Musik Saar (HFM)

Saarbrücken

Privatdozent

- Im Fach Selbstmanagement und Berufskunde sowie Musikpolitik
- Studiengänge künstlerisch-pädagogisches Profil und Musikmanagement
- Für die Abschlüsse Bachelor bzw. Master

04.2007 - 03.2009 UBS Deutschland AG

Frankfurt

Director Business Development, Financial Intermediaries Deputy Head Special Clients

- Akquisition von Banken und Sparkassen (140 Mio. Euro in 2007)
- Strategische Beratung von Special Clients (Schwerpunkt Sparkassen)
- Vertrieb von Private Banking Produktlösungen für Regionalbanken
- Beratung und Verkauf von Private Label Funds
- Kundenzuführung (prämierte Zusammenarbeit in 2007) zur Investment Bank der UBS AG
- Konzeption und Umsetzung erfolgreicher Vertriebsaktivitäten für Drittvertriebe
- Führung des Teams und einer **Volumenverantwortung für 1,5 Mrd. Euro**

12.2003 – 03.2007 metamorf business consulting GmbH

Bochum

Consultant und Managementcoach

- Leiter Kompetenzcenter Privatkunden mit den Verantwortungsbereichen Geschäftsstellen, Vermögensmanagementcenter und Private Banking sowie Personal-, Coaching- und Trainingsprogramme
- Mitverantwortung für die Erstellung der Vertriebskonzeption Private Banking des DSGVO
- Projektleiter für die erfolgreiche Pilotierung der Vertriebskonzeption Private Banking in 7 Sparkassen und weiterer 20 Sparkassen bei der Optimierung bzw. Aufbau einer erfolgreichen Private Banking Einheit (jeweilige Bilanzvolumen der Sparkassen zwischen 2 und 15 Mrd. Euro)
- Projektleiter für die Einführung der Beratungskonzeption „Finanzcheck“ beim Sparkassen- und Giroverband Schleswig-Holstein (Steigerung der Vertriebsfolge in 5 selbsttrainierten Sparkassen um 12 – 28 %)
- Projektleiter für Marktstudien/ Testkäufe in Banken und Sparkassen
- Methodenkompetenz und Erfahrung in der Prozessberatung

02.2003 – 11.2003 Selbstständig

Ensdorf/Saar

Finanzmakler und Managementtrainer

- Entwicklung von Persönlichkeitsseminaren
- Mitarbeit an der Konzeption „Private Banking“ des DSGVO
- Einzelcoaching für Führungskräfte
- Trainer für Persönlichkeitsseminare

04.2001 – 01.2003 Credit Suisse (Deutschland) AG

Karlsruhe

Regionaldirektor Private Banking

- Projekt "Aufbau der Credit Suisse Asset Advisory AG" Deutschland
- Planung, Organisation, Aufbau und Leitung einer neuen Niederlassung
- Rekrutierung der Mitarbeiter für die Credit Suisse (Deutschland) AG
- Kundenakquisition und Leitung der Region Baden-Württemberg
- Coaching neuer Führungskräfte anderer Regionen
- Aufbau und Umsetzung eines Marketingplanes zur Kundengewinnung sowie Organisation von Kundenveranstaltung zur Neukundengewinnen

05.1997 – 03.2001 SEB AG, vormals BfG Bank AG

Berlin

Leiter Vermögensmanagement Region Ost Sparte Privat- und Geschäftskunden

- Quantitative und qualitative Steuerung der Region Ost im Vermögensmanagement
- Aufbau einer Private Banking Einheit in Berlin
- Aufbau weiterer Kompetenzcenter in der Region (Leipzig, Dresden)
- Fachverantwortung für das WP Geschäft der angeschlossenen 23 Filialen

- Steigerung der Erträge um 80% innerhalb 3 Jahren
- Erwerb der Befähigung nach § 33 KWG
- Erwerb der Befähigung nach § 25c KWG

07.1994 – 04.1997 SEB AG

Freiburg i. Br.

Direktor Filialbereich Freiburg Privat und Geschäftskunden

- Quantitative und qualitative Steuerung der sechs Filialen in der Region
- Ertragssteigerung um 35% im Filialbereich sowie 42% in der Filiale Freiburg innerhalb 3 Jahre
- Direkte Führung der 20 Mitarbeiter in Freiburg
- Konzeption und Leitung des EFQM Prozesses

01.1994 – 06.1994 SEB AG

Konstanz und Lörrach

Filialleiter

- Optimierung der Kundenakquisition in Konstanz (+ 33% Ratenkredite)
- Risikobereinigung der Kreditportfolio in Lörrach (mit Auszeichnung)

01.1993 – 01.1994 SEB AG

Frankfurt/Main

Trainee

- Projekt Neukundengewinnung Ost in Dresden
- Vertiefung der Kreditkenntnisse in Stuttgart

08.1983 – 12.1992 SEB AG

Saarbrücken

Ausbildung und Weiterqualifizierungen

- Ausbildung zum Bankkaufmann
- Ausbildung zum Ausbilder
- Ausbildung zum Anlageberater
- Anlageberater für die vermögenden Privatkunden
- Anlageberater für das institutionelle Geschäft

AUSBILDUNG

1987 - 1990 Frankfurt School of Finance & Management Frankfurt/Main

Diplom-Bankfachwirt

1983 - 1985 Ausbildung IHK Saarbrücken

Bankkaufmann

1979 - 1982 Fachoberschule Fachbereich Wirtschaft Saarlouis

Fachhochschulreife

1977 - 1979 Wirtschaftsschule Saarlouis

Mittlere Reife

SPEZIELLE QUALIFIKATIONEN

Ausbildung zum Coach Frankfurt

BfG Bank AG/ SEB AG

SEB AG und metamorf business consulting GmbH Frankfurt/ Bochum

Projektleiter

EHRENAMTLICHE TÄTIGKEITEN

- Musiker: klassische Gitarre, Konzertbassgitarre
- Ehrenpräsident des BZVS (Bund für Zupf- und Volksmusik Saar e.V.)
- Präsident des BDZ (Bund Deutscher Zupfmusiker e.V.) mit 16.000 Mitglieder inkl. Personalverantwortung
- Präsidiumsmitglied des BMCO (Bundesmusikverband Chor & Orchester e.V.) mit 5 Millionen Mitglieder und der Vertretung von über 14 Millionen Amateurmusiker in Deutschland
- Von 1996 – 2020 Finanz- und geschäftsführender Vorstand der Landesakademie für musisch-kulturelle Bildung, Ottweiler e.V. mit 130.000 Mitglieder (Personalverantwortung für 15 Mitarbeiter)
- Präsidiumsmitglied im Landesmusikrat Saar e.V.
- Dozent für Fach- und Persönlichkeitsseminare an verschiedenen Landes- und Bundesakademien (Schwerpunkt Selbstmanagement, Rhetorik, Chancengleichheit im Berufsleben sowie Stärkung der eigenen Persönlichkeit/ Fähigkeit)
- Gutachter und Coach für Stipendiaten der StudienStiftungSaar (Deutschland Stipendium)
- Jährliche Vergabe von Coaching Stipendien an junge Erwachsene zur Begleitung der persönlichen Entwicklung